À qui s'adresse le programme ?

Le programme s'adresse à des entrepreneurs ayant un projet de produit ou service innovant, à l'étape d'idée, de lancement ou de développement sur le marché.

Le programme vous permet de

- Développer et challenger votre idée et sa viabilité dans un programme structurant
- Identifier et valider les opportunités marché pour votre projet
- Préparer votre stratégie de développement et de financement
- Rejoindre une communauté d'entrepreneurs
- Accéder à des expertises validées
- Développer votre connaissance de l'entreprenariat innovant et de l'écosystème de l'innovation sur votre territoire

Processus de sélection

- Dépôt de votre dossier de candidature en ligne
- Analyse de votre dossier par notre équipe d'accompagnement
- Échange téléphonique ou visio avec notre équipe d'accompagnement
- Pré-sélection pour présentation devant le jury
- Jury de sélection

Calendrier

5 octobre 2025 : Fin des candidatures 17 octobre 2025 : Jury de sélection 6 novembre 2025 : Journée d'intégration

Journées d'accompagnement

Novembre	Décembre	Janvier
6, 20, 27, 28	4, 12	8, 15, 22
Février	Mars	Avril
5, 26	6, 12, 19	4, 23
Mai	Juin	
21	5, 18	





Le programme se déroule en 2 phases

1 phase de démarrage, au cours de laquelle nous rentrons dans votre projet à l'aide de la méthode *Vianeo*® et d'entretiens pour établir une feuille de route opérationnelle qui déterminera les étapes à atteindre.

1 phase de croissance, composée de

Ateliers experts :

Journées de partage d'informations théoriques & pratiques et mise en œuvre concrète sur les sujets des entrepreneurs.

Exemple de thématique d'atelier : Financement ou Pitch training.

Rendez-vous de suivi individuels :

Entretiens individuels entre l'équipe d'accompagnement et chaque entreprise / projet accompagné pour faire le point sur l'avancée sur les objectifs fixés en début d'accompagnement.

Séances de co-développement à la demande :

Ces moments d'échanges structurés permettent de favoriser la coopération entre porteurs de projet sur des sujets spécifiques proposés par les incubés. Ils contribuent également à fonder un esprit de groupe en partageant des expériences, des points de vue et permettant de trouver des solutions en collectif.

Au cours du programme, nous allons aborder



Votre offre et votre accès au marché



Vos moyens à disposition et atouts



Votre stratégie de financement



Votre stratégie marketing et commerciale

Découvrez le quotidien des porteurs de projets sur le site www.labrasseriedudigital.com

Calendrier Tarifs - Porteur de projet :

Hybride: 1250€ HT par projet (1500€ TTC)

En présentiel et à distance Maximum 2 participants au programme par projet accompagné

Contact

La Brasserie du Digital - 04 43 18 01 25 - contact@labrasseriedudigital.com User First - 06 43 56 85 66 - clement@user-first.io



