



START & Grow

INNOVER EN ENTREPRISE



**DU 6 NOVEMBRE 2025
AU 18 JUIN 2026**

PROGRAMME OPÉRÉ EN PARTENARIAT AVEC



À qui s'adresse le programme ?

Le programme s'adresse à des entreprises (TPE à ETI) ayant un produit ou service innovant, en projet ou déjà lancé, qui souhaitent bénéficier d'un cadre et d'une méthode structurants pour son développement.

Les entreprises ont besoin

- D'être à l'initiative sur leurs marchés pour ne pas se faire déclasser, dépasser par leurs concurrents
- De se démarquer pour attirer les talents de demain

L'innovation est un facteur

- D'incertitude et de risques
- De motivation et d'implication des équipes

Les innovations les plus pertinentes viennent du terrain !

Avec le programme Start & Grow

- Innovez avec **un cadre et une méthode** permettant d'**accélérer de manière structurée** sur de nouveaux produits / services
- **Travaillez votre marque employeur** en offrant des **opportunités de missions nouvelles** à vos employés, hors de votre environnement quotidien, dans un lieu dédié à l'innovation
- **Identifiez et validez** les opportunités marché pour votre projet
- Préparez votre **stratégie de développement et de financement**
- **Accédez à un réseau**, des compétences, une ouverture en favorisant l'interaction avec d'autres projets innovants
- Découvrez les **méthodologies du Design Thinking, du Lean Startup** et de nouveaux outils pour faire éclore de nouvelles compétences

Processus de sélection

- Dépôt de votre dossier de candidature en ligne
- Analyse de votre dossier par notre équipe d'accompagnement
- Échange téléphonique ou visio avec notre équipe d'accompagnement
- Pré-sélection pour présentation devant le jury
- Jury de sélection

Le programme se déroule en 2 phases

1 phase de démarrage, au cours de laquelle nous rentrons dans votre projet à l'aide de la méthode *Vianeo*® et d'entretiens pour établir une feuille de route opérationnelle qui déterminera les étapes à atteindre.

1 phase de croissance, composée de

➤ **Ateliers experts :**

Journées de partage d'informations théoriques & pratiques et mise en œuvre concrète sur les sujets des entrepreneurs.

Exemple de thématique d'atelier : Financement ou Pitch training.

➤ **Rendez-vous de suivi individuels :**

Entretiens individuels entre l'équipe d'accompagnement et chaque entreprise / projet accompagné pour faire le point sur l'avancée sur les objectifs fixés en début d'accompagnement.

➤ **Séances de co-développement à la demande :**

Ces moments d'échanges structurés permettent de favoriser la coopération entre porteurs de projet sur des sujets spécifiques proposés par les incubés. Ils contribuent également à fonder un esprit de groupe en partageant des expériences, des points de vue et permettant de trouver des solutions en collectif.

Au cours du programme, nous allons aborder



Votre offre et votre accès au marché



Vos moyens à disposition et atouts



Votre stratégie de financement



Votre stratégie marketing et commerciale

Calendrier

5 octobre 2025 : Fin des candidatures

17 octobre 2025 : Jury de sélection

6 novembre 2025 : Journée d'intégration

Journées d'accompagnement

Novembre	Décembre	Janvier
6, 20, 27, 28	4, 12	8, 15, 22
Février	Mars	Avril
5, 26	6, 12, 19	4, 23
Mai	Juin	
21	5, 18	

Calendrier

Hybride :

En présentiel et à distance

Tarifs

2 250 € HT pour les entreprises de 4 salariés maximum,

À partir de 4 800 € HT pour les entreprises de 5 employés et plus.

Maximum 2 participants au programme par projet accompagné

Contact

La Brasserie du Digital - 04 43 18 01 25 - contact@labrasseriédudigital.com

User First - 06 43 56 85 66 - clement@user-first.io



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes



Agglo le PUY
en VELAY